

Business Development Manager



Posted 7 days ago 950 views

[Apply on company website](#)

[Save](#)

Job description

Questa è un'interessante opportunità per entrare a far parte di una realtà nel settore della Business Communication. La posizione ricercata è quella di Business Development Manager che si occuperà dello sviluppo commerciale nel settore della stampa transazionale.

Responsabilità

Nell'ottica di sviluppare la propria presenza sul mercato del Nord Italia, riportando direttamente alla proprietà, la risorsa si occuperà delle seguenti attività:

- Sviluppo commerciale nel settore della stampa transazionale nella propria area di riferimento;
- Sviluppo commerciale nel settore del direct marketing e dei servizi digitali a valore;
- Stabilire nuovi contatti e sviluppare i clienti acquisiti, concentrandosi sulla crescita del business;
- Garantire la rilevazione dei dati necessari per la misurazione del livello di soddisfazione dei clienti;
- Sviluppare il business aziendale, valutando le opportunità di business e proponendo le azioni commerciali ritenute necessarie;
- Garantire la redditività delle vendite attraverso la redazione di accordi e condizioni di vendita condivise con la Proprietà.

Desired Skills and Experience

Il/La candidato/a ideale dovrà soddisfare i seguenti requisiti:

- Profilo di età compresa tra i 35 e i 45 anni;
- Diploma di Laurea;
- Esperienza di almeno 4/5 anni maturata in ruoli commerciali all'interno di aziende di Business Communication e postalizzazione;
- Intraprendenza ed energia;
- Capacità di operare per obiettivi e determinazione nel raggiungerli;
- Attenzione al raggiungimento dei risultati;
- Impegno nel perseguire e realizzare un progetto impegnativo e sfidante.

Ral: 50000 - 60000 euro

Sede di lavoro: Lombardia - Nord Italia

Settore: Business Communication

Industry

Marketing and Advertising

Employment type

Full-time

Experience

Mid-Senior level

Job function

Sales